

清水建設、大手金融機関、航空会社など ユーザー企業が考える Developer 2.0 とは

- ライブセッション 実践！要求開発 予告編 -

要求開発アライアンス/クラブネクスト



2006年1月27日(金)

要求開発アライアンス1月定例会

Developer2.0 とは

ビジネスシステム構築における

Developer2.0

とは

Developer2.0 とは

ほんとうに



「

できる

Developer

ほんとうに

できるDeveloper

になるために、

勇気をもって

!

そのために

- 明日からでも、プロジェクトのゴールを
明確にしよう！

•

•

会社概要

会社概要

人と幸せをつなぐ家具

ReDA

会社名	ReDA家具販売株式会社
本社	〒229-XXXX 神奈川県相模原市 電話 042-XXX-XXXX(代表)
設立	昭和44年(1969年)6月
代表者	代表取締役社長 山本 智男
資本金	5億円(2005年3月現在)
従業員数	1,015名
事業内容	木製インテリア家具の卸売
主要商品	リビング・ダイニングセット、食器棚、書棚など各種インテリア
事業所	本社、配送センター全国15箇所、ショールーム全国8箇所
年間売上高	430億円(2005年3月実績)

ReDAグループ

◇ 販売会社

ReDA家具販売株式会社(親会社)

◇ 製造会社

ReDA相模原株式会社 (応接セット、ベッド)

ReDAキャビネット株式会社 (食器棚、デスク、テーブル)

ReDA木工株式会社 (飾棚、サイドボード、リビングボード、ローボード)

ReDA愛知株式会社 (小物家具、システム家具)

岐阜ReDA株式会社 (ダイニングテーブル、椅子)

◇ 資材会社

秋田リーダ株式会社、和歌山リーダ株式会社、リーダマレーシア株式会社

SCENE1

新経営戦略の宣言

ReDA家具販売社長が
新経営戦略をぶちあげます！！

社運をかけたプロジェクトを前に、
要求開発チームは……

SCENE2

プロジェクトゴールの策定

新戦略の二本柱

- 積極的な販売機会の創出による
新規顧客の獲得
- 顧客向けサービスの充実による
顧客との新しい関係の構築

ビジネスの検討

アイデアはでてくる。実際のビジネスは？

- 提携サービス -

提携割引サービス
家具の無料引き取り



引越し企業
ブライダル企業
リフォーム企業



- ネット販売の開始 -



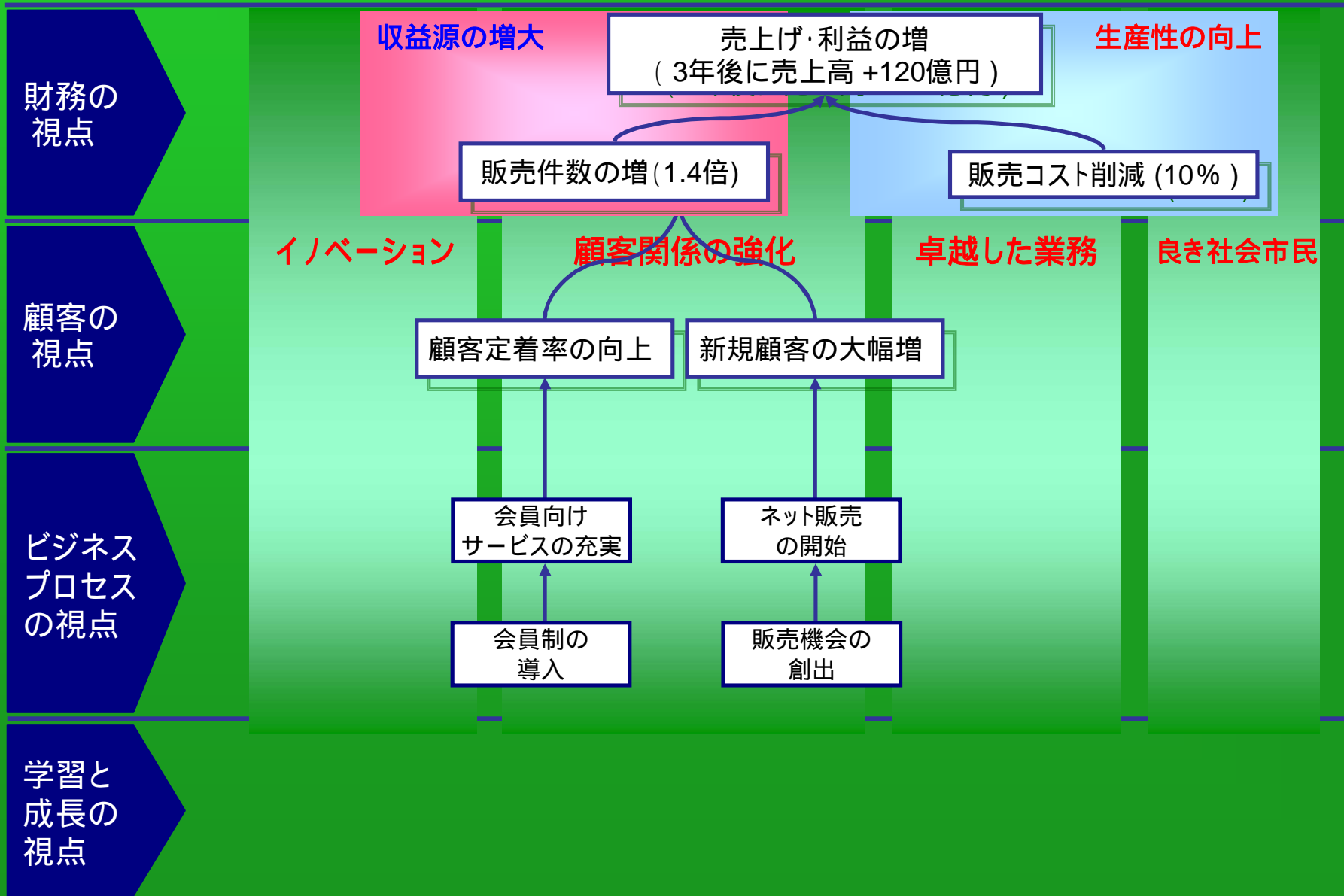
- 会員制の導入 -

ポイント還元
会員割引サービス
イベント、特典情報配信

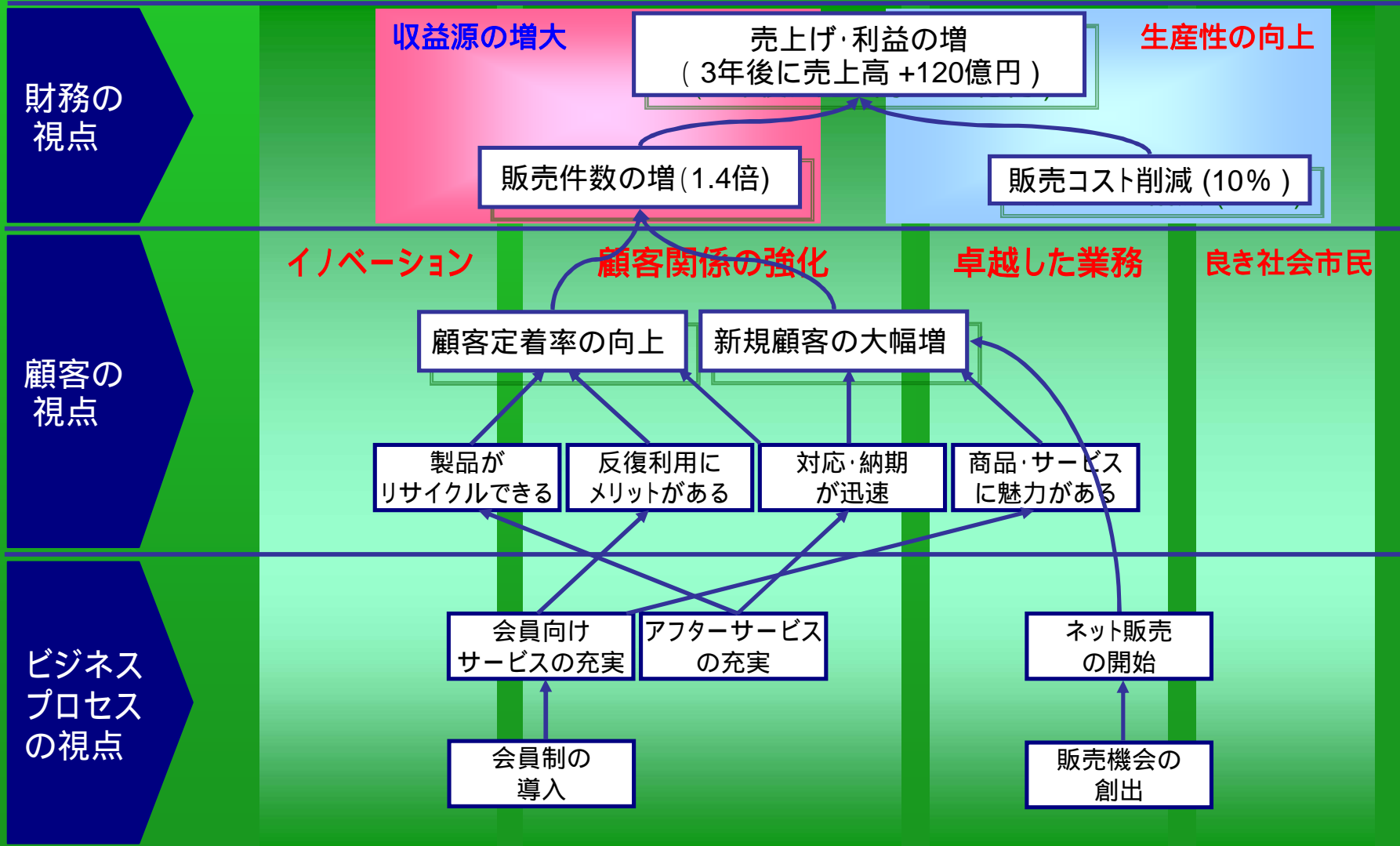
- アフターサービス -

スピード納期
リフォームサービス
クリーニングサービス

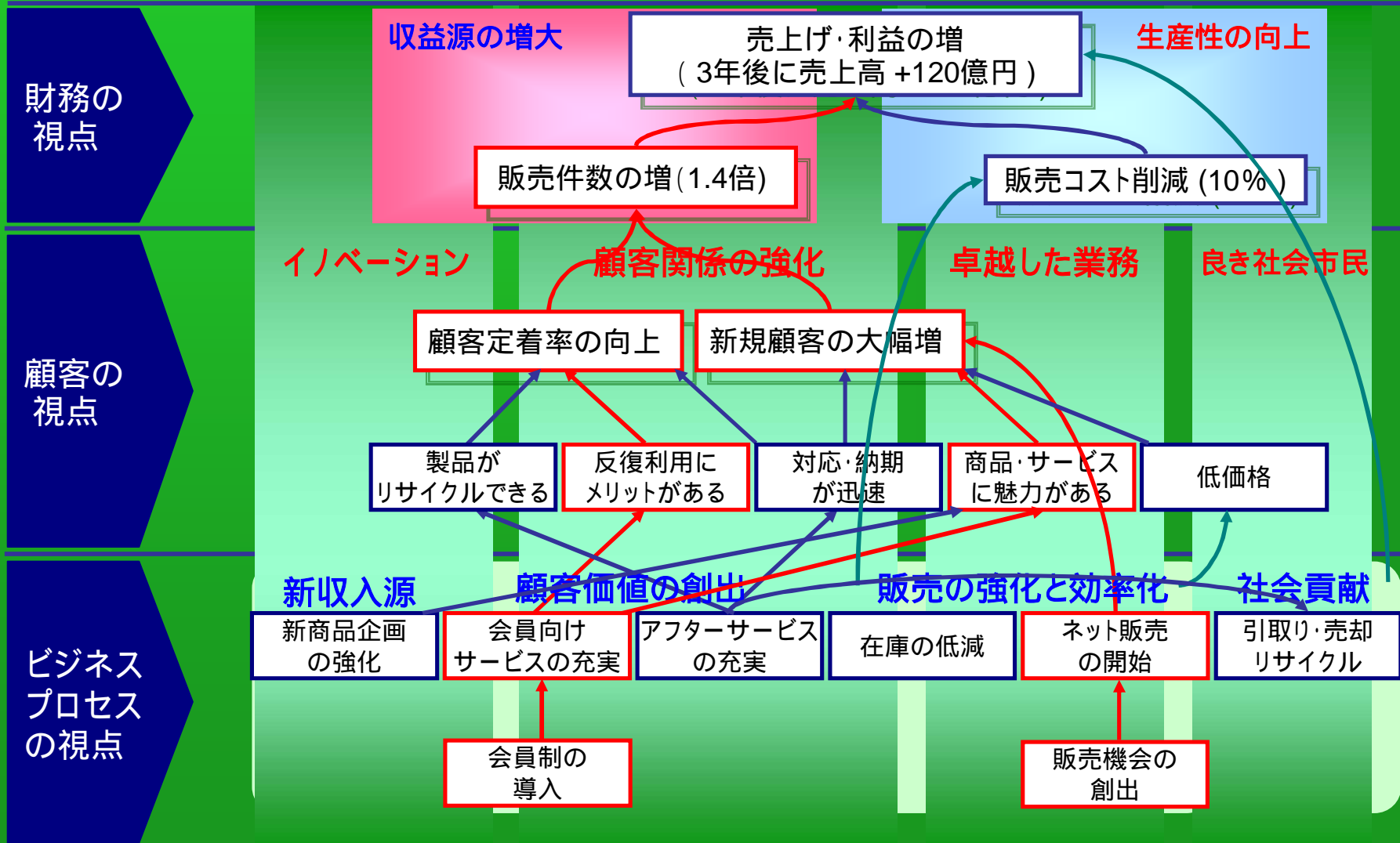
BSC戦略マップ



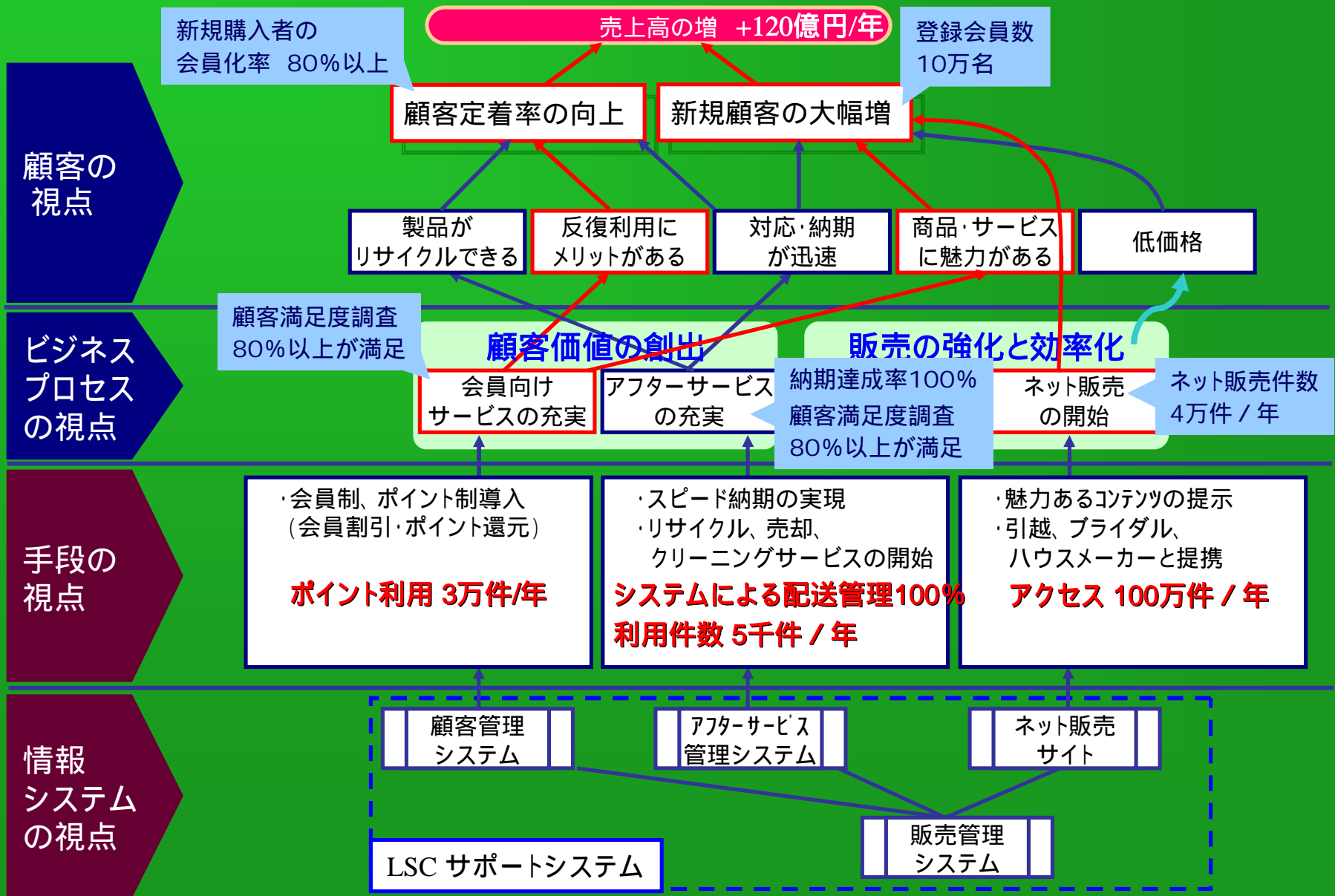
BSC戦略マップ



BSC戦略マップ



IT貢献度マップ



プロジェクトゴール記述書

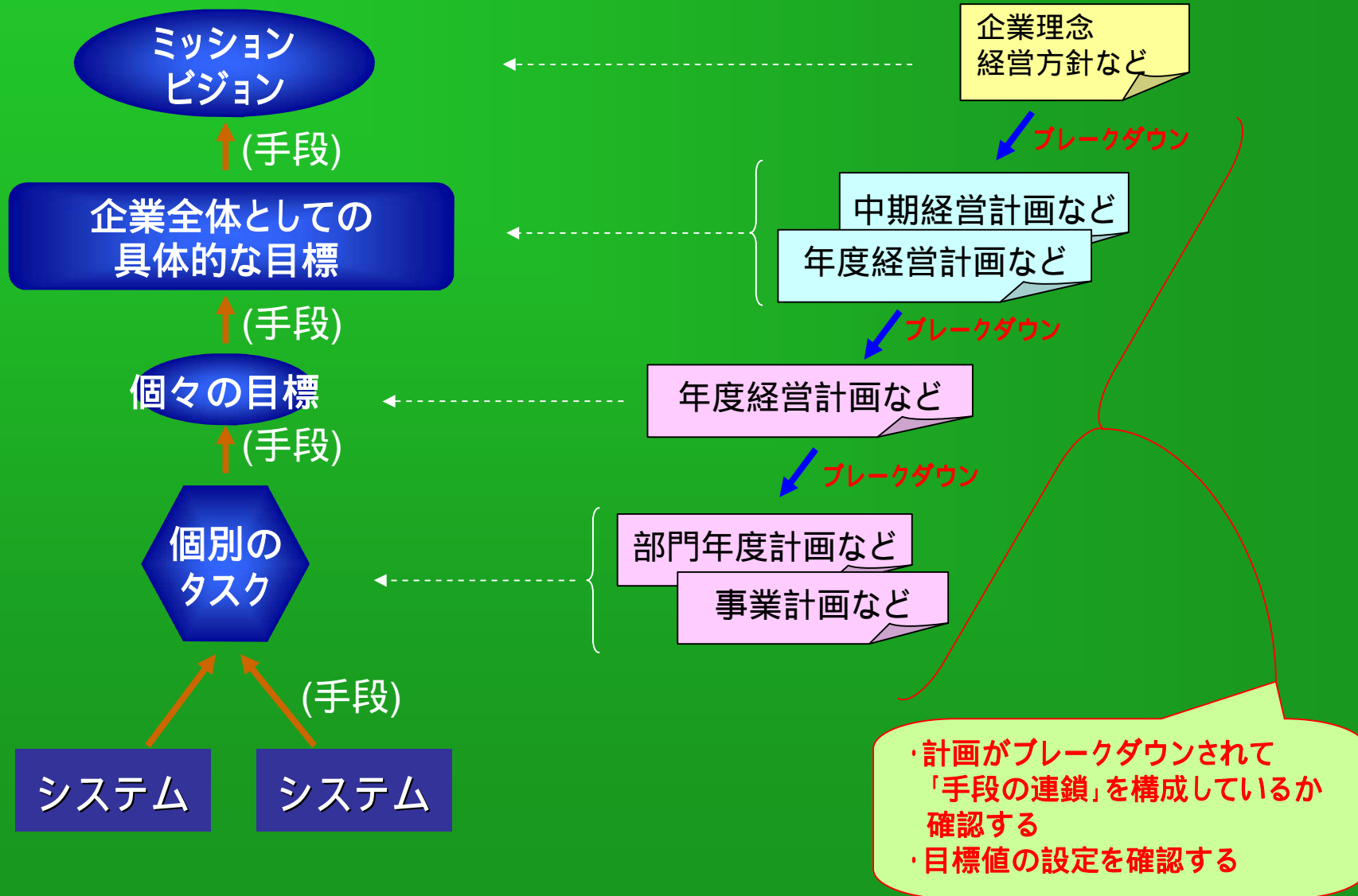
プロジェクトゴール記述書		プロジェクト名	LSCサポートシステム開発プロジェクト			プロジェクトコード	LSCSS
Ver	1.0	作成日	YYYY/MM/DD	作成責任者	C 課長補佐	ドキュメントNo	ArP-XXX

No	何をすることで	何が	いつまでに	どうなるのか	評価尺度	目標値
1	ネット販売サイトを開設 することで	新しい販売機会が	2009年4月	創出され、結果的として 販売件数が大幅に増加 する	サイトアクセス数	100万件/年
2	顧客管理システムを構築 することで	様々な会員向け サービスが	2009年4月	提供され、結果として 新規顧客とリピーターが 大幅に増加する	ポイント利用件数	3万件/年
3	アフターサービス管理 システムを構築することで	家具の配送、回収 業務が	2009年4月	効率化され、結果として スピード納期とリフォーム サービスが提供できる	システムによる 配送管理 サービス利用件数	100% 5千件/年

(特記事項)	プロジェクト・マネージャー

承認者		承認者コメント	変更履歴	
日付				

戦略のリバーース



メリット分析表

メリット分析表		プロジェクト名	LSCサポートシステム開発プロジェクト			プロジェクトコード	LSCSS	
Ver	1.0	作成日	YYYY/MM/DD	作成責任者	C 課長補佐	ドキュメントNo	ArP-XXX	
No	いつまでに	何をしたら(手段)	誰に	いつまでに	何をもたらすのか(目的)	評価尺度	目標値	開発システム
1	2009年4月	商品・サービスをわかり易く提示	顧客	2009年4月	商品・サービスが簡単に理解できる	ネット販売件数	4万件/年	ネット販売サイト
2	2009年4月	魅力的なコンテンツを提示	顧客	2009年4月	役立つ情報が得られる	サイトアクセス数	100万件/年	ネット販売サイト
3	2009年4月	魅力的なサービスを提示	顧客	2009年4月	家具購入の特典が得られる	サービス利用件数	3万件/年	ネット販売サイト
4	2009年4月	ネット販売サービスを提供	会社	2009年4月	新しい販売機会が創出される	登録会員数	10万名	ネット販売サイト
5	2009年4月	受発注・販売管理業務の効率化	会社	2009年4月	商品価格低減により売上が増大する	システムによる受発注・販売管理	100%	販売管理システム
6		・	・		・	・	・	・
7		・	・		・	・	・	・
8		・	・		・	・	・	・
9								
10								
(特記事項)						プロジェクト・マネージャー		
承認者		承認者コメント			変更履歴			
日付								

この続きは・・・

To Be Continued !



デブサミ2006
Developers Summit

2006
2.9/2.10
開催

会期 : 2006年2月9日(木) - 10日(金)
会場 : 目黒雅叙園(東京・目黒)
主催 : 株式会社翔泳社 **SE**

参加対象者 : 技術者、ソフトウェア開発者、システム開発者、
ネットワークシステム管理・運用者、IT教育担当者、
ITマーケティング・セールス担当者、IT関連部署マネージャ、
プロジェクト関連マネージャなど

Developers Summit 2006

2006年2月9日(木) **準備フェーズに**

17:40 ~ 18:40 **フォーカス**

目黒雅叙園

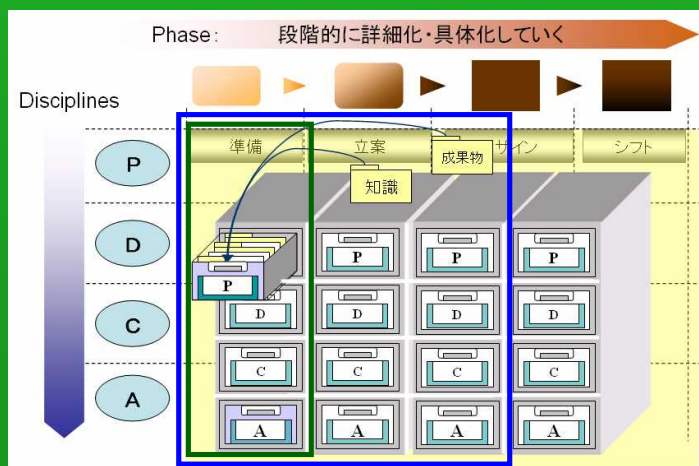
さらに続編もやります！

準備 立案・構築へ

第2回要求開発サミット

2006.3.17(金)

品川コンファレンスセンター



皆様のご来場、メンバー一同
心よりお待ちしております！！

要求開発アライアンス/クラブネクスト

